

Mailarchivierung verkaufen – ohne sie selbst zu betreiben

**White Labeled Benno Cloud (WLBC) für Reseller,
Systemhäuser, ISPs & CSPs**



White Labeled Benno Cloud (WLBC)



Sie verkaufen unter Ihrer Marke



Wir betreiben die komplette Infrastruktur



Rechtliche GoBD-Verantwortung liegt bei uns

- >> Hersteller von Benno MailArchiv
- >> Anbieter und Betreiber von White Labeled Benno Cloud
- >> Inhabergeführtes Unternehmen (Gründung 2004)
- >> 100% Eigenmittel finanziert, keine fremden Beteiligungen

- >> Warum das für Sie als Reseller wichtig ist
 - **Stabiler Partner** seit über 20 Jahren
 - **Keine Abhängigkeit** von Investoren
 - **Wir betreiben** die Infrastruktur – **Sie verkaufen** das Produkt
 - Rechtlich sind **WIR** der Betreiber
(**GoBD-Verantwortung** liegt bei uns)

Mitgliedschaften:



Warum Mailarchivierung ein Geschäft für Sie ist

>> GESETZLICHER ZWANG:

- GoBD betrifft **JEDES** Unternehmen (außer Freiberufler ohne Buchführung)
- Fehlende Archivierung = **Risiko für Ihre Endkunden**
- Markt: ~3,5 Mio. buchführungspflichtige Unternehmen in DE
(Marktpotenzial: ~10,5 Mrd. € (bei Ø 3.000€/Jahr))

>> IHR VORTEIL:

- **Wiederkehrendes Geschäft** (monatliche Abrechnung)
- **Hohe Kundenbindung** (Langzeit-Archivierung)
- **Cross-Selling** (Microsoft 365, Backup, Security)

White Labeled Benno Cloud – Ihr Geschäftsmodell in 3 Schritten:

>> SIE VERKAUFEN

- Mailarchivierung unter Ihrer Marke
- An Ihre Endkunden (KMU, Konzerne, Public Sector)

>> WIR BETREIBEN

- Komplette Infrastruktur (RZ, Updates, Security, Support)
- Rechtliche GoBD-Verantwortung liegt bei uns
- Sie brauchen kaum eigenes technisches Know-how

>> SIE VERDIENEN

- Pay-as-you-use: Sie zahlen nur belegten Speicher
- White Label: Ihre Marke, Ihre Preise, Ihre Marge
- Skalierbar: 1 bis 10.000+ Postfächer



White Labeled Benno Cloud - Überblick

Ablageort der archivierten Mails	Deutschland
Serverstandort	Deutschland
Sicherheit der archivierten Mails	AES 256 verschlüsselte Ablage ISO 27001 zertifizierte Rechenzentren redundante Infrastruktur, geo-redundant verteilt
Betreiber der Lösung	LWsystems GmbH & Co. KG
Unterstützt folgende Mail-/Groupwarelösungen	beliebige Mail- und Groupwareserver, insbes. Microsoft 365, Exchange Online
GoBD-konforme Archivierung	ja

KRITISCHER UNTERSCHIED zur Benno MailArchiv Hosting Edition

>> White Labeled Benno Cloud (WLBC):

- LWsystems betreibt (**rechtlich verantwortlich** für GoBD)
- **SIE verkaufen** nur

>> Benno MailArchiv Hosting Edition (HE):

- **SIE betreiben** (**rechtlich verantwortlich** für GoBD)
- **SIE** brauchen eigene technische Expertise und Know how bzgl. GoBD & Verfahrensdokumentation

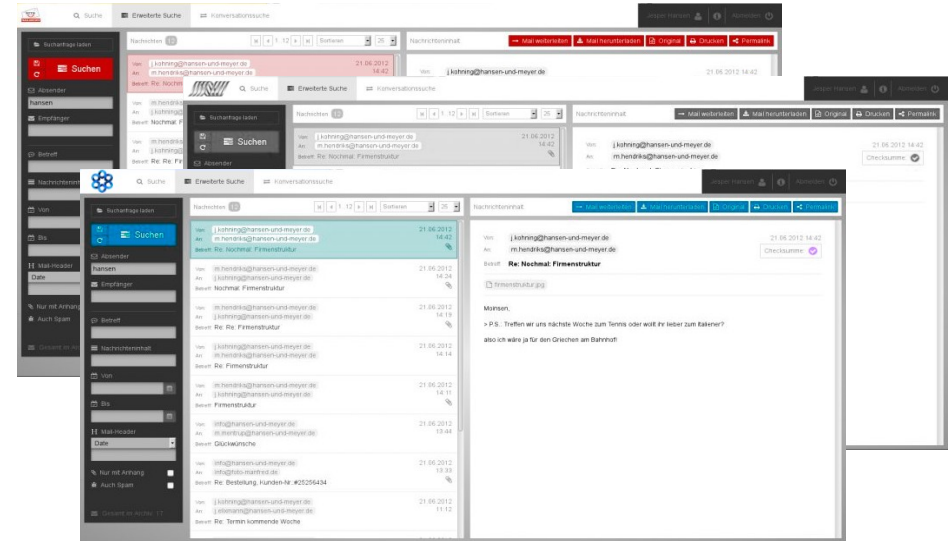
White Label – Ihre Marke, Ihr Design

>> Für Ihre Endkunden

- mailarchiv.IHRE-DOMAIN.de (eigene Domain)
- Ihr Logo, Ihre Farben (HTML/CSS)
- Mehrsprachig (DE, EN, IT, PL, HU, CZ, CN, ...)

>> Für Sie als Reseller:

- Ihre Kunden sehen nur **IHRE** Marke
- Einfache Anpassung ohne Programmierkenntnisse
- Professionelles Erscheinungsbild = höhere Akzeptanz



Warum Reseller White Labeled Benno Cloud wählen

>> SCHNELLER START

- Erster Kunde in 15 Minuten angelegt
- Von Demo bis Verkauf: 2-3 Tage

>> TECHNISCH AUSGEREIFT

- API, Journaling, M365-Integration (Journaling Mailbox, OAuth2)
- Kombinierbar mit Mail Security, M365-Portfolio, ...
- Technische Details: <https://www.benno-mailarchiv.de/wlbc-onboarding/>

>> PLANBARE KALKULATION

- Pay-as-you-use (nur belegter Speicher)
- Monatliche Abrechnung, transparente Kostenstruktur

>> PROFESSIONELLER PARTNER-SUPPORT

- Technischer Support für Reseller (Second Level)
- Sie bleiben Ansprechpartner für Ihre Kunden
- Onboarding-Hilfe inklusive



Benno MailArchiv

Sicher archiviert - Schnell gefunden

Warum "kein Vendor Lock-in" Ihr Verkaufsargument ist

>> Für Ihre Endkunden:

- Jederzeit Wechsel zu Selfhosting (falls gewünscht)
- Offene Formate (EML, MIME) – keine proprietären Systeme
- Volle Kontrolle über ihre Daten

>> Für Sie als Reseller:

- Verkaufsargument gegenüber Wettbewerb (z.B. Microsoft Purview)
- Langfristige Kundenbindung durch Flexibilität
- Keine Angst vor "eingesperrt sein"

Benno Cloud – Benefits

>> Benno Cloud – Was Ihre Kunden bekommen

- **SCHNELL:** Jede Mail in Sekunden gefunden (Volltext-Index)
- **SICHER:** AES 256, ISO 27001 RZs, **geo-redundant**
- **COMPLIANT:** GoBD-konform (Verfahrensdokumentation inkl.)
- **SOUVERÄN:** Kein Vendor Lock-in, deutsche RZ, offene Standards

>> Was SIE als Reseller bekommen

- **EINFACH:** Keine eigene Infrastruktur, kein Tech-Team nötig
- **SORGENFREI:** Updates, Security, Support läuft über uns
- **PROFITABEL:** White Label + Pay-as-you-use = planbare Marge



Benno Cloud in Zahlen – Von klein bis riesig

>> Kleinster Kunde: 1 Mailbox (KMU)

>> Größter Kunde: 2.500+ Mailboxen (Versicherung)

>> Größter Reseller: 250+ Mandanten

>> Täglich archiviert:

- 100.000+ E-Mails
- ca. 1 TB Datenvolumen

>> IHR VORTEIL:

- Starten Sie mit 1 Kunden
- Skalieren Sie bis 10.000+ Mailboxen ohne eigene Infrastruktur
- Pay-as-you-use: Keine Investitionskosten



Benno MailArchiv
Sicher archiviert - Schnell gefunden

Diese Organisationen nutzen Benno MailArchiv

>> Wirtschaft

>> Public Sector

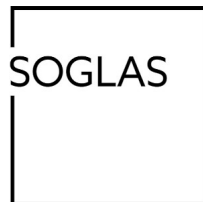
>> Research



Benno MailArchiv

Sicher archiviert - Schnell gefunden

Diese Organisationen nutzen Benno Cloud by LWsystems



Benno MailArchiv

Sicher archiviert - Schnell gefunden

Welche Endkunden können SIE damit gewinnen?

>> KMU (1 - 500 Mailboxen)

- Steuerberater, Anwaltskanzleien, Handwerksbetriebe, Agenturen, mittelständische Betriebe

>> gehobener Mittelstand und Konzerne (500-10.000+ Mailboxen)

- Versicherungen, Finanzdienstleister, ...

>> Public Sector

- Kommunalverwaltungen, Feuerwehren, Behörden, Ministerien

>> Research & Education

- Hochschulen, Schulträger

Was Kunden sagen

„Ich habe noch nie eine Software betrieben, die so zuverlässig und schmerzfrei einfach tut, was sie tun soll.“

Dr. Thomas Bleek
(Netzwerkadministrator)



Quelle: Wikipedia (Fotograf: Andreas Schwarzkopf)



Benno MailArchiv

Sicher archiviert - Schnell gefunden

Die WebApp – Ihr Verkaufsargument

>> FÜR IHRE ENDKUNDEN:

- Keine Software-Installation (kein IT-Aufwand)
- Überall nutzbar (Büro, Homeoffice, unterwegs)
- Auf jedem Gerät (PC, Tablet, Smartphone)
- SSL-verschlüsselt (Sicherheit)

>> IHR VERKAUFSARGUMENT:

- "Ihre Mitarbeiter können von überall auf archivierte Mails zugreifen"
- "Kein IT-Aufwand für Ihre Kunden"
- "Funktioniert auf jedem Gerät – auch privat (BYOD)"



Warum Geschwindigkeit Ihr Verkaufsargument ist

>> PROBLEM:

- Mitarbeiter suchen täglich 15-30 Min nach E-Mails (Outlook-Suche)
- Kosten: ~500€/Jahr pro Mitarbeiter (verschwendete Arbeitszeit)

>> LÖSUNG:

- Volltext-Suche in < 1 Sekunde (inkl. **1.300 Dateiformate**)
- Ersparnis: ~400€/Jahr pro Mitarbeiter

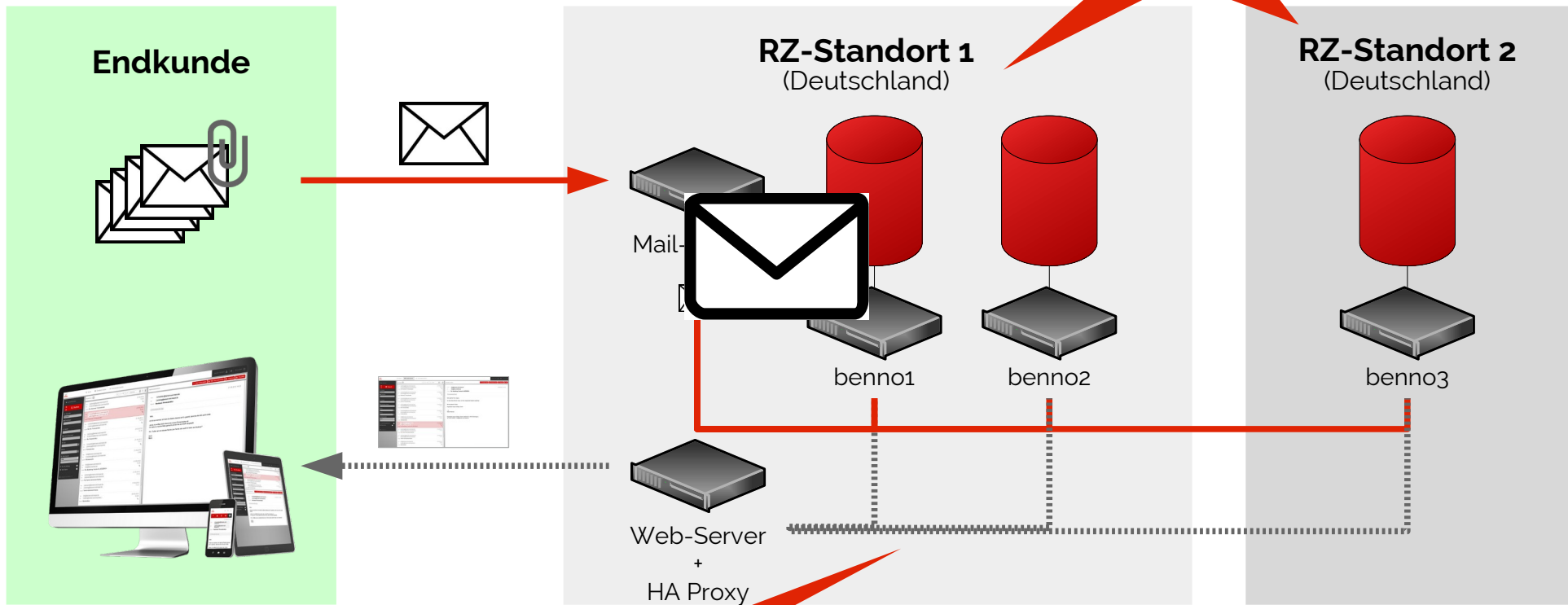
>> IHR VERKAUFSARGUMENT:

- "Mit Benno Cloud sparen Ihre Mitarbeiter täglich 15 Minuten.
- Bei 50 Mitarbeitern = 12,5 Stunden/Tag = 20.000€/Jahr Ersparnis."



Sichere E-Mail Ablage und Aufbewahrung

ISO/IEC 27001
zertifizierte
Rechenzentren



Dreifach redundante
Infrastruktur u. Ablage
(geo-redundant)

Benno MailArchiv

Sicher archiviert - Schnell gefunden

Sicherheit & Souveränität – Ihr Verkaufsargument

>> TECHNISCH:

- 2 Rechenzentren in Deutschland (**geo-redundant**)
- ISO 27001 zertifizierte RZs
- AES 256 Verschlüsselung
- Dreifach redundante Ablage

>> IHR VERKAUFSARGUMENT:

- "Ihre Daten bleiben in Deutschland (DSGVO-konform)"
- "Selbst bei RZ-Ausfall: Kein Datenverlust"
- "Höchste Sicherheitsstandards (ISO 27001)"
- "Schutz vor US Cloud Act (keine US-Anbieter)"
- "Alternative zu Microsoft Purview:
 - MS Purview = US-Anbieter (Cloud Act, FISA 702)
 - WLBC = 100% Deutschland, 100% DSGVO-konform"

Suche wie bei Google – nur besser

>> Volltext-Suche in allen E-Mails + Anhängen

>> Unscharfe Suche (findet "Meier", "Meyer", "Mayer")

>> Zeiträume, Absender, Empfänger, Inhalt kombinierbar

>> IHR VERKAUFSARGUMENT:

- "Ihre Mitarbeiter finden jede E-Mail in Sekunden – auch von 2018, auch mit Tippfehler im Suchbegriff."

White Labeled Benno Cloud – Ihr Business Case

>> VERKAUFEN SIE MAILARCHIVIERUNG

- Unter Ihrer Marke (White Label)
- Ohne eigene Infrastruktur
- An KMU, Konzerne, Public Sector

>> WIR ÜBERNEHMEN DEN BETRIEB

- Rechtliche GoBD-Verantwortung liegt bei uns
- Updates, Security, Support inklusive
- Sie brauchen **KEIN** eigenes Tech-Team

>> SIE VERDIENEN

- Pay-as-you-use (nur belegter Speicher)
- Planbare Marge
- Wiederkehrendes Geschäft (monatlich)



Bereit, Mailarchivierung zu verkaufen?

>> NÄCHSTER SCHRITT: DEMO

- Live-Demo der WebApp
- Technische Details & Preismodell

>> PROOF-OF-CONCEPT VEREINBAREN

- Live-Demo mit Ihren echten Anforderungen
- Gemeinsame Evaluation der Umsetzbarkeit
- Technisches Onboarding für Ihren ersten Kunden
- **Termin vereinbaren:**

Telefon: +49 (0)5403 / 88017-50
vertrieb@benno-mailarchiv.de

LWsystems GmbH & Co. KG | Tegelerweg 11 | D-49186 Bad Iburg



Dipl.-Ing. **Ansgar H. Licher**
Geschäftsführender Gesellschafter